

## 15.01.2010- Spotkanie z przedstawicielami ADM Szamotuły

Dnia 15 stycznia 2010r odbyło się spotkanie przedstawicieli trzech okręgów OZPR Brzeg, Kruszwica i Szamotuły z przedstawicielami ADM Szamotuły.

ADM Szamotuły reprezentowali: Grzegorz Marchwiński &ndash; Dyrektor ds. Handlowych, Agnieszka Pawłowska - Manager ds. Rzepaku , Paweł Robak - Dyrektor ds. Zbóż, Maciej Czerwiński - Handlowiec ds. Rzepaku.

Ze strony KZPR w spotkaniu brali udział: Mariusz Olejnik (OZPR Brzeg), Juliusz Młodecki (OZPR Kruszwica), Roman Białachowski, Henryk Świącicki, Mieczysław Kowalczyk (OZPR Szamotuły)  
Na początku spotkania Grzegorz Marchwiński poinformował nas, że w 2009r. zakład skupił rekordową w historii ilość rzepaku. Rzepak kupowano w ramach umów kontraktacyjnych i handlowych. Po konsultacji z KZPR rozpoczęto wdrażanie umów kupna &ndash; sprzedaży rzepaku z odroczonym terminem ustalania ceny. W ramach Grupy ADM działa ADM Direct Polska, która poza handlem rzepakiem zajmuje się handlem zbożami. Co do planów na 2010r. Zakłady planują aktywnie działać w PSPO oraz współpracować z KZPR, głównie w zakresie konsultacji zasad dotyczących handlu rzepakiem oraz interpretacji przepisów prawnych.

Mariusz Olejnik podziękował za dotychczasową partnerską współpracę i zaproponował poszerzenie jej o współorganizowanie szkoleń, konferencji i udział w stałych 3-4 spotkaniach o charakterze konsultacyjno &ndash; uzgodnieniowym. Ustalono, że będzie to przedmiotem następnego spotkania po przedstawieniu przez KZPR konkretnych propozycji.

W październiku 2009r. Grupa ADM zakupiła zakład tłuszczowy w Ołomuńcu w Czechach, a już w listopadzie rozpoczęto przerób rzepaku pod szyldem ADM. Dyrektorem ds. produkcji został Krystian Słaby z Szamotuł. Rzepak do Czech będzie można sprzedawać bezpośrednio do ZT w Ołomuńcu lub pośrednio przez ADM Direct Polska .

Pod koniec lutego br. planowany jest wyjazd przedstawicieli ADM Szamotuły i znaczących firm skupowych i producentów rzepaku południowo &ndash; zachodniej Polski do ZT w Ołomuńcu. Celem wyjazdu jest zapoznanie się z planami zakładu i zasadami zakupu przez nich rzepaku.

Przedstawiciele KZPR zwrócili uwagę na konieczność bliższej współpracy ADM z zorganizowanymi producentami rzepaku w grupy producentów m.in. w zakresie magazynowania. Ustalono, że ADM poda kontakt do swoich przedstawicieli regionalnych którzy będą mieli zadanie wypracowania zasad współpracy.

Następnie uczestnicy przeszli do omawiania umów kontraktacyjnych, handlowych i handlowych z odroczonym terminem ustalania ceny końcowej. Grzegorz Marchwiński podkreślił że umowa kontraktacyjna ma wyłącznie charakter listu intencyjnego, jednak umowę handlową, tzw. forwardową przed zbiorami będzie mógł podpisać tylko ten producent (poza firmami skupowymi) który podpisze wcześniej umowę kontraktacyjną. Umowa handlowa, zawarta przed zbiorami, może dotyczyć ok. 60 &ndash; 80 % ilości rzepaku z umowy kontraktacyjnej. Ponadto umowa handlowa proponowana jest w dwóch wersjach a) z polskimi warunkami tj. 7% wilgotności i zanieczyszczenia ogółem, b) tzw. niemieckimi - 9% wilgotności i zanieczyszczenia wg ISO jako podstawowe parametr y - do rozliczenia ceny (przy ok. 20 zł/t niższej cenie) .

Treść poszczególnych umów członkowie KZPR mogą uzyskać również przez biuro KZPR.

Następnie zabrał głos Paweł Robak - Dyrektor ds. Zbóż , który poinformował o zintensyfikowaniu handlu zbożem przez ADM. Szczególnie aktywna działalność prowadzona była w skupie kukurydzy w magazynach w Sławie Wielkopolskiej, Mietkowie, Szamotułach , Pniewach, Gołańczy i Kościanie.

Na tym spotkanie zakończono. Mariusz Olejnik